



Nutzen Sie die Chance und bewerben Sie sich bei uns als

## **International Sales Manager\*in (m/w/d)**

### **Das sind Ihre Aufgaben:**

- » Um die Positionierung der Mikrogen-Produkte auszubauen, ermitteln Sie das Potenzial der relevanten Märkte und entwickeln passende Strategien
- » Dafür analysieren Sie den Wettbewerb und priorisieren, welche Produkte für den jeweiligen Markt geeignet sind
- » Sie betreuen und pflegen bestehende Vertriebs- und Kundenkontakte und bauen neue langfristige Kundenkontakte und Distributionspartnerschaften als Repräsentant unseres Unternehmens auf
- » Gemeinsam mit Ihren Kollegen definieren Sie Umsatzziele für unsere Vertriebspartner und entwickeln fortlaufend Maßnahmen, um flexibel am Markt zu reagieren
- » In den Zielmärkten koordinieren und fördern Sie sämtliche Maßnahmen für die Markterschließung, dazu gehören u.a. Fachkongresse und Messen

### **Das bringen Sie mit:**

- » Sie haben mehrjährige Verkaufserfahrung im internationalen Geschäft mit medizinischen Produkten, idealerweise Labordiagnostika
- » Ihre Kommunikationsstärke, Ihre emphatische Art und ihr Verhandlungsgeschick zeichnen Sie als Gesprächspartner aus
- » Sie bringen unternehmerischen Geschäftssinn und Verständnis für betriebswirtschaftliche Prozesse mit Bereitschaft zu internationalen Reisen
- » Ausgezeichnetes, fließendes Englisch zählt zu Ihren Stärken, idealerweise verfügen Sie über weitere sehr gute Sprachkenntnisse
- » Ihr Wohnort liegt idealerweise im Großraum München

### **Das erwartet Sie:**

- » Unbefristeter Arbeitsvertrag in einer zukunftsorientierten Branche
- » Gleitzeit mit Arbeitszeitkonto – flexible Arbeits- und Pausenzeiten rund um die Kernarbeitszeit
- » 31 Urlaubstage pro Jahr
- » Leistungsgerechte Bezahlung inkl. Bonussystem
- » Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge
- » Regelmäßige Fort- und Weiterbildungen
- » Workshops für Ihre Gesundheit, Getränke, frisches Obst
- » Jobrad
- » Flache Hierarchien und ein kollegiales Miteinander im inhabergeführten Mittelstand

### **Das ist besonders:**

- » Sie erwartet eine herausfordernde Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und großem Freiraum für Ihre Eigeninitiative
- » Sie lernen interessante Länder, Gesprächspartner und Kulturen kennen und entwickeln internationale Geschäfte zusammen mit unseren lokalen Vertriebspartnern weiter
- » Ihren neutralen Firmenwagen nutzen Sie auch privat

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. E-Mail Bewerbungen sind willkommen.

Sie haben noch Fragen? Auf unserer Homepage finden sie weitere Informationen. Sie können uns aber auch gerne telefonisch kontaktieren.

